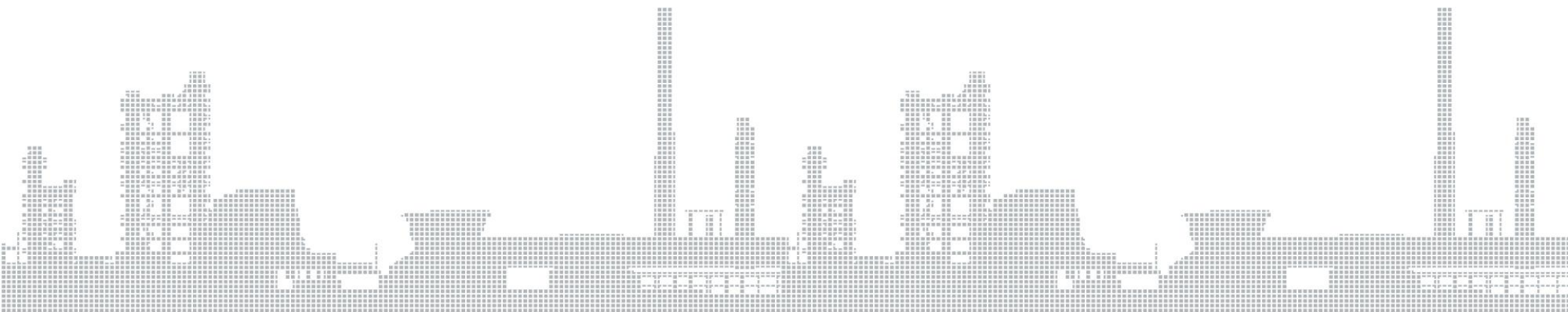


Презентация о компании

Декабрь 2014



ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ



Содержащаяся в презентации информация в отношении компании СИБУР (далее – «Компания») представляется Компанией исключительно для использования в настоящей презентации. Знакомясь с данной презентацией, Вы принимаете все приведенные ниже ограничения. Настоящая презентация не является, не составляет часть и не должна толковаться в качестве предложения или приглашения к продаже или выпуску, или побуждением к какому-либо предложению к покупке или подписке на какие-либо ценные бумаги Компании; ни какая-либо часть настоящей презентации, ни факт ее распространения не составляют часть и не относятся к какому-либо контракту или инвестиционному решению, имеющему к этому отношению.

Компания не предоставляет какие-либо заверения или гарантии, выраженные прямо или подразумеваемые, и не следует полагаться на справедливость, точность, полноту, корректность и достоверность содержащейся здесь информации. Получатели не должны полагаться на данные настоящей презентации как на определяющие и должны действовать на основе своих собственных суждений. Компания не принимает какую-либо ответственность за какие-либо убытки, возникающие каким-либо образом, прямо или косвенно вследствие настоящей презентации или ее содержания. Данные, содержащиеся в настоящей презентации, представляются исключительно в информационных целях и не могут быть истолкованы в качестве инвестиционной консультации. По существу, данные материалы не связаны с конкретными инвестиционными задачами, финансовой ситуацией и конкретными потребностями какого-либо получателя. Изложенные в настоящей презентации расчетные данные могут иметь существенные расхождения с реальными результатами; а также сведения, указанные в настоящей презентации, могут отличаться от соответствующих сведений, ранее опубликованных Компанией или от ее имени.

Настоящая презентация может содержать прогнозные заявления, включая (но не ограничиваясь) заявления, содержащие выражения «предвидит», «ожидает», «намерена», «может», «планирует», «прогнозирует», «разрабатывает», «будет», «стремится», «надеется» и иные подобные слова. Данные заявления основаны на текущих ожиданиях и прогнозах компании в отношении будущих событий, которые могут быть изменены без предварительного уведомления. Все заявления, за исключением констатации исторических фактов, содержащиеся в настоящей презентации, являются прогнозными заявлениями. Прогнозные заявления подвержены риску и содержат неопределенность, при которых будущие события и реальные результаты могут существенно отличаться от ранее намеченных, ожидаемых или подразумеваемых в прогнозных заявлениях. Компания может не достичь или не реализовать свои планы, намерения и ожидания. Не может быть никаких гарантий, что фактические результаты Компании не будут существенно отличаться от ожиданий, заложенных в таких прогнозных заявлениях. Факторы, которые могут привести к фактическим результатам, существенно отличающимся от таких ожиданий, включают, но не ограничиваются, следующими: состояние мировой экономики, способность нефтехимической отрасли поддерживать темпы экономического роста и развития, риски, связанные с ценами на нефтехимические продукты и проблемы региональной политики и безопасности. Перечисленный выше список факторов, которые могут привести к тому, что фактические результаты могут существенно отличаться от ожиданий, изложенных в таких прогнозных заявлениях, не является исчерпывающим. Компания и ее аффилированные лица не несут обязательств обновлять информацию, мнения и прогнозные заявления в данной презентации.



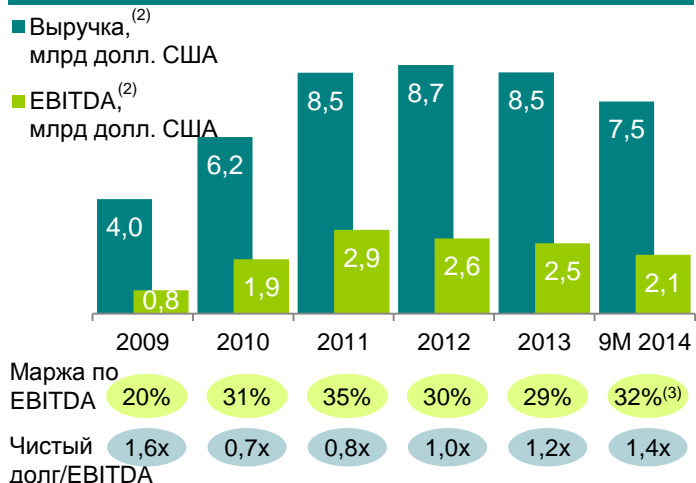
1. Обзор деятельности

2. Конкурентные преимущества
3. Стратегия
4. Приложение

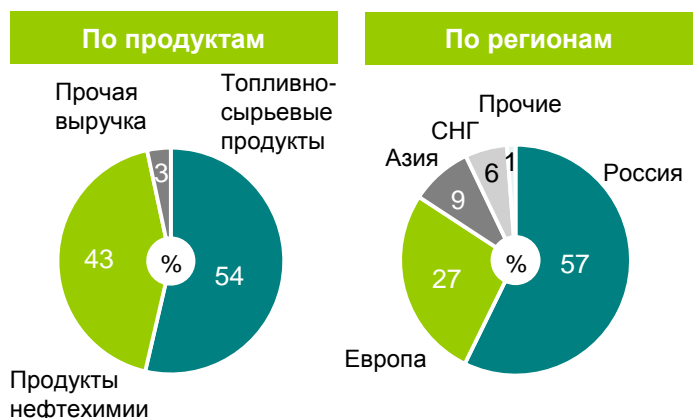
СИБУР СЕГОДНЯ



Финансовые показатели⁽¹⁾



Структура выручки (2013)



- ✓ **Уникальная интегрированная газоперерабатывающая и нефтехимическая компания**
- ✓ **Лидер** российской газопереработки и нефтехимии
- ✓ **Диверсифицированный продуктовый портфель, клиентская база и география продаж**
- ✓ **Взвешенная финансовая политика**, обеспечивающая устойчивость в периоды экономических спадов
- ✓ Компания с одним из **самых высоких рейтингов** среди непубличных компаний в России
- ✓ Контролирующий акционер с безупречной **репутацией на международных рынках капитала**

Ключевые факты

- 26 производственных площадок в России
- Более 26 тысяч сотрудников
- Крупнейший в России переработчик ПНГ с долей 54%⁽⁴⁾ в совокупном объеме переработки
- Крупнейший в России производитель СУГов с долей 36%⁽⁴⁾ в совокупном производстве
- Доля в совокупном производстве синтетических каучуков в России: СКД – 27%, СКС, ДССК – 50%, ТЭП – 100%⁽⁴⁾
- Доля в совокупном производстве в России: ПП – 56%^{(4),(5)}, ПЭВД – 35%⁽⁴⁾
- В настоящее время кредитный рейтинг Ba1 (Moody's) / BB+ (Fitch); без понижений в течение кризиса 2008/09 гг.

(1) Все финансовые показатели СИБУРа за 2009-2012 гг. в презентации основаны на данных аудированной комбинированной финансовой информации по МСФО, откуда исключены результаты деятельности предприятий по производству и продаже минеральных удобрений и шин, проданных СИБУром в декабре 2011 г., за все отчетные периоды.

(2) Валюта отчетности СИБУРа – российский рубль. Показатели в долларах США рассчитываются по среднему валютному курсу за соответствующий период.

(3) Расчетное значение маржи по ЕБИТДА без учета трейдинговых операций через терминал в Усть-Луге.

(4) Источник: Центральное диспетчерское управление топливно-энергетического комплекса (ЦДУ ТЭК), ассоциация синтетических каучуков, IHS за 2013 г.

(5) Включая 100% объема производства ООО «НПП Нефтехимия».

УНИКАЛЬНАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ЦЕПОЧКА СИБУРА

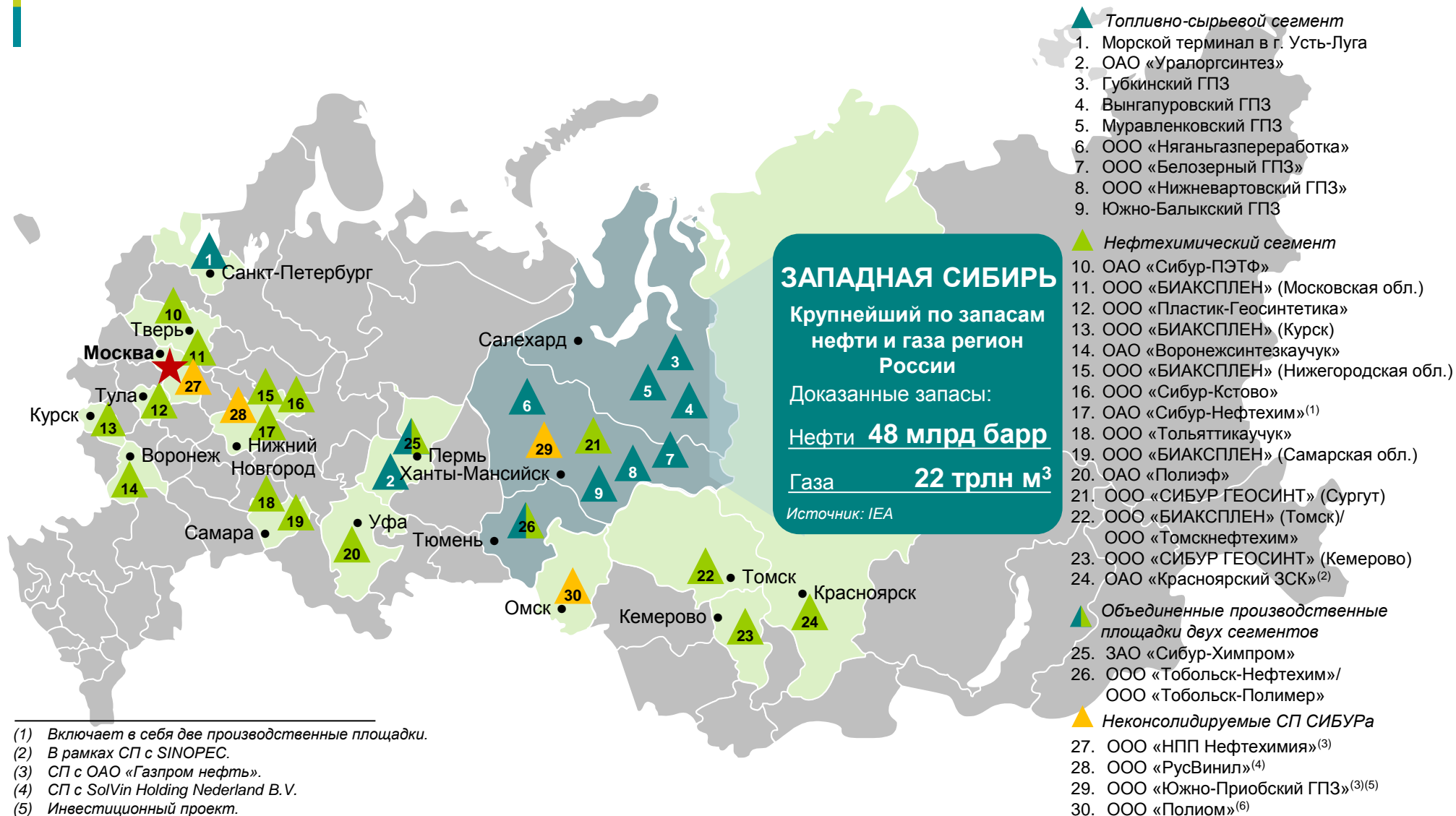


Интегрированная производственная цепочка: от переработки сырья до нефтехимии



- Сырье с нефтяных месторождений (ПНГ)
 - Побочный продукт добычи нефти
 - Поставляется нефтяными компаниями
 - Транспортируется по трубопроводам
- Сырье с газовых и нефтяных месторождений (жидкое углеводородное сырье)
 - Поставляется нефтяными и газовыми компаниями
 - Транспортируется по трубопроводам и железной дороге
- Переработка ПНГ в природный газ и жидкое углеводородное сырье
- Транспортировка жидкого углеводородного сырья
- Фракционирование жидкого углеводородного сырья в товарные топливо-сырьевые продукты
- Продажа топливо-сырьевых продуктов внешним покупателям и внутренние поставки нефтехимическому бизнесу СИБУРа
- Производство и реализация четырех групп нефтехимических продуктов:
 - Базовые полимеры
 - Синтетические каучуки
 - Пластики и продукты органического синтеза
 - Полуфабрикаты

ОБШИРНАЯ БАЗА АКТИВОВ В РОССИИ



- ▲ *Топливо-сырьевой сегмент*
 1. Морской терминал в г. Усть-Луга
 2. ОАО «Уралоргсинтез»
 3. Губкинский ГПЗ
 4. Вынгапуровский ГПЗ
 5. Муравленковский ГПЗ
 6. ООО «Няганьгазпереработка»
 7. ООО «Белозерный ГПЗ»
 8. ООО «Нижневартовский ГПЗ»
 9. Южно-Балыкский ГПЗ
- ▲ *Нефтехимический сегмент*
 10. ОАО «Сибур-ПЭТФ»
 11. ООО «БИАКСПЛЕН» (Московская обл.)
 12. ООО «Пластик-Геосинтетика»
 13. ООО «БИАКСПЛЕН» (Курск)
 14. ОАО «Воронежсинтезкаучук»
 15. ООО «БИАКСПЛЕН» (Нижегородская обл.)
 16. ООО «Сибур-Кстово»
 17. ОАО «Сибур-Нефтехим»⁽¹⁾
 18. ООО «Тольяттикаучук»
 19. ООО «БИАКСПЛЕН» (Самарская обл.)
 20. ОАО «Полиэф»
 21. ООО «СИБУР ГЕОСИНТ» (Сургут)
 22. ООО «БИАКСПЛЕН» (Томск)/ ООО «Томскнефтехим»
 23. ООО «СИБУР ГЕОСИНТ» (Кемерово)
 24. ОАО «Красноярский ЗСК»⁽²⁾
- ▲ *Объединенные производственные площадки двух сегментов*
 25. ЗАО «Сибур-Химпром»
 26. ООО «Тобольск-Нефтехим»/ ООО «Тобольск-Полимер»
- ▲ *Неконсолидируемые СП СИБУРа*
 27. ООО «НПП Нефтехимия»⁽³⁾
 28. ООО «РусВинил»⁽⁴⁾
 29. ООО «Южно-Приобский ГПЗ»⁽³⁾⁽⁵⁾
 30. ООО «Полиом»⁽⁶⁾

(1) Включает в себя две производственные площадки.
 (2) В рамках СП с SINOPEC.
 (3) СП с ОАО «Газпром нефть».
 (4) СП с SolVin Holding Nederland B.V.
 (5) Инвестиционный проект.
 (6) СП с ОАО «Газпром нефть» и ОАО «Титан».



1. Обзор деятельности

2. Конкурентные преимущества

3. Стратегия

4. Приложение

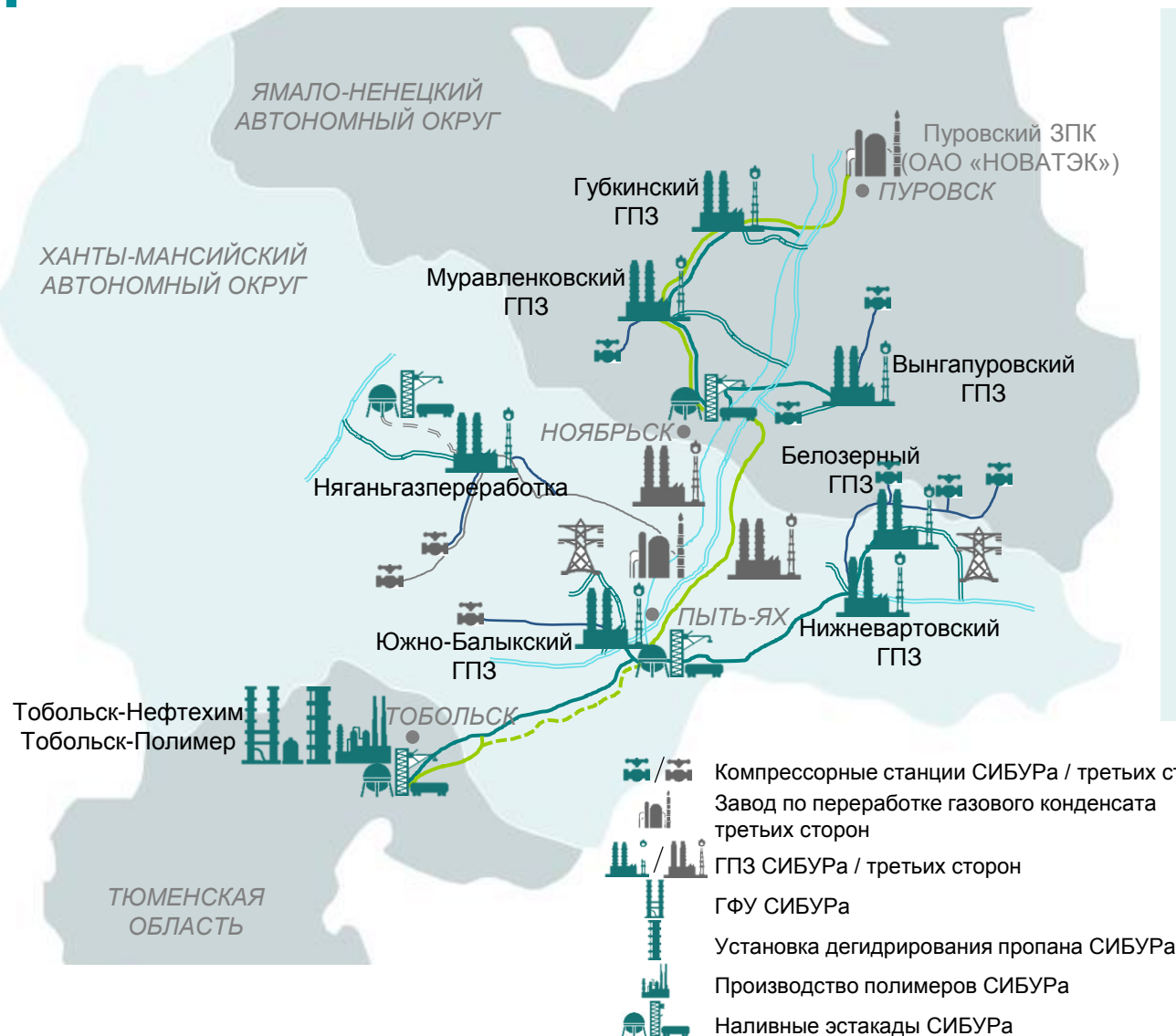
КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА СИБУРА



- ✓ Надежный доступ к источникам сырья
- ✓ Вертикально-интегрированная бизнес-модель — основа финансовой стабильности
- ✓ Лидирующие позиции на растущем нефтехимическом рынке России
- ✓ Высокая диверсификация продуктового портфеля
- ✓ Уникальные возможности роста
- ✓ Сильная команда менеджеров и поддержка акционеров



ОБШИРНАЯ ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ И ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА В ЗАПАДНОЙ СИБИРИ



СИБУР владеет и оперирует **обширной инфраструктурой** для переработки и транспортировки сырья в Западной Сибири:

- 7 из 9 газоперерабатывающих заводов (ГПЗ)
- Мощности по переработке ПНГ - 23 млрд м³ в год
- Мощности по переработке ШФЛУ - 6,6 млн т. в год на основной ГФУ в Тобольске (при общей газофракционирующей мощности Компании в 8 млн тонн в год)
- Сеть трубопроводов протяженностью 3 294 км⁽¹⁾
- 4 железнодорожные наливные эстакады (из 6 эксплуатируемых топливно-сырьевым сегментом)

- ✓ **ЭКОНОМИЯ НА МАСШТАБЕ**
- ✓ **ИНТЕГРИРОВАННАЯ ИНФРАСТРУКТУРА**
- ✓ **ВЫСОКИЕ БАРЬЕРЫ ДЛЯ КОНКУРЕНЦИИ**

ДОЛГОСРОЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С ПОСТАВЩИКАМИ СЫРЬЯ



Объемы перерабатываемого СИБУРОм сырья

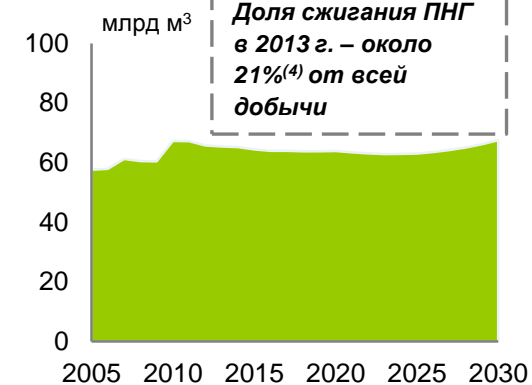


Контракты на поставку сырья по состоянию на 30 июня 2014 г.

- 92% поставок ПНГ на 2014 г. обеспечены долгосрочными контрактами
- Средневзвешенный срок контрактов – **16,4** года

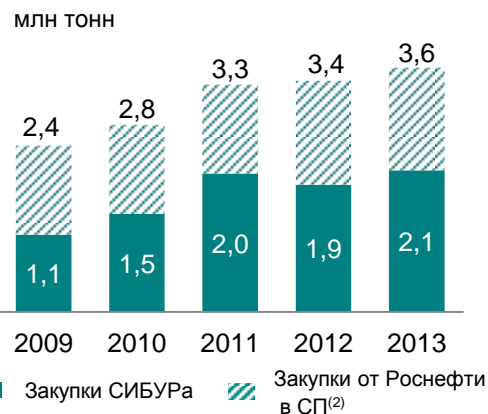
Прогноз добычи углеводородного сырья в России⁽³⁾

Попутный нефтяной газ (ПНГ)



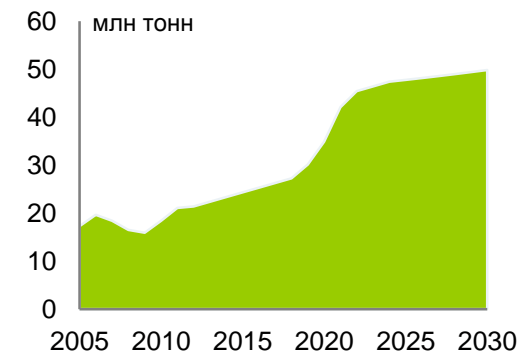
ПНГ

Жидкое углеводородное сырье



- 81% поставок жидкого углеводородного сырья на 2014 г. обеспечены долгосрочными контрактами
- Средневзвешенный срок контрактов – **18,0** лет

Нестабильный газовый конденсат



(1) Роснефть поставляла 49% ПНГ на ГПЗ своего СП с СИБУРОм. В марте 2014 СИБУР приобрел полный контроль над СП путем приобретения 49% доли Роснефти в СП.

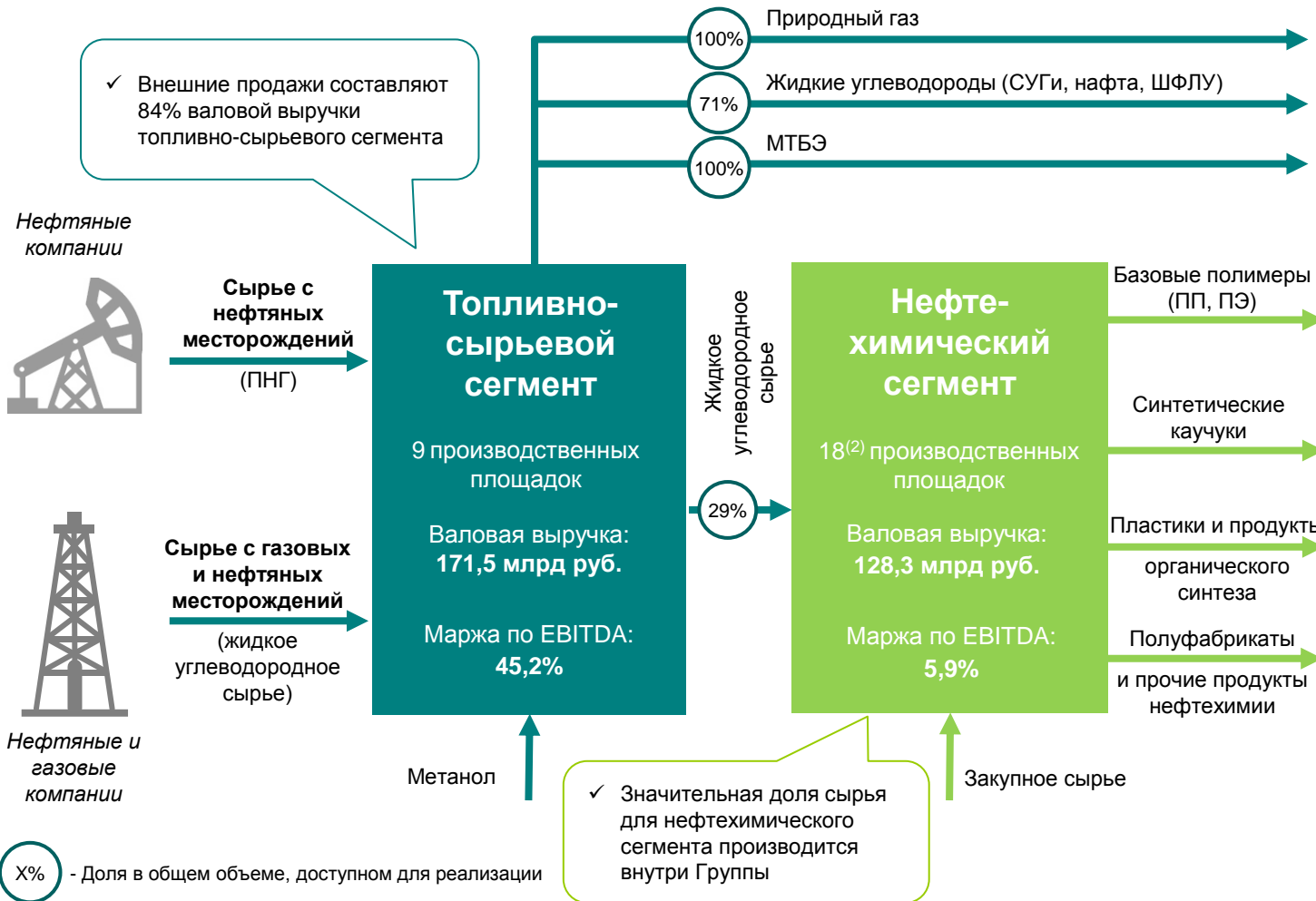
(2) 49% ШФЛУ производилось на ГПЗ СП Роснефти и СИБУРа. Эти объемы принадлежали Роснефти и выкупались СИБУРОм. В марте 2014 СИБУР приобрел полный контроль над СП путем приобретения 49% доли Роснефти в СП.

(3) Источник: IHS CERA.

(4) Источник: Центральное диспетчерское управление топливно-энергетического комплекса (ЦДУ ТЭК).



ВЕРТИКАЛЬНО-ИНТЕГРИРОВАННАЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ С МНОГОЧИСЛЕННЫМИ ФАКТОРАМИ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИМИ ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ⁽¹⁾



Факторы, обеспечивающие финансовую устойчивость:

- ✓ Рентабельность бизнеса по переработке ПНГ поддерживается благодаря разнице между ценой закупки ПНГ и ценой реализации природного газа
- ✓ Экономика переработки жидкого углеводородного сырья ограничивает риски волатильности цен на нефть и нефтепродукты
- ✓ Нетто-профицитная позиция по топливно-сырьевым продуктам – естественное хеджирование против роста цен на нефтехимическое сырье
- ✓ Цены на продукты нефтехимии лишь частично коррелируют с ценами на нефть и нефтепродукты

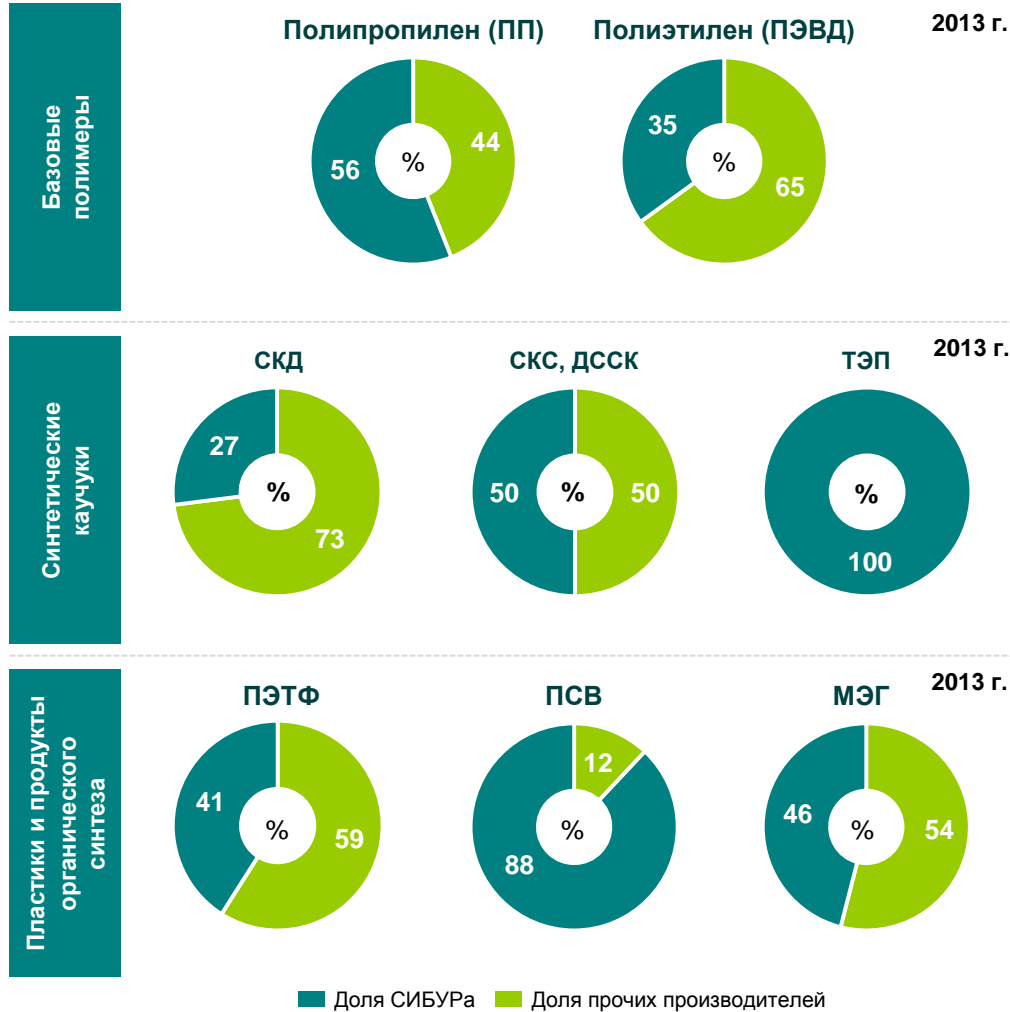
(1) Все показатели рассчитаны на основе данных за 2013 г.

(2) По состоянию на 31 декабря 2013 г.



ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

Доля СИБУРа в совокупных производственных мощностях РФ



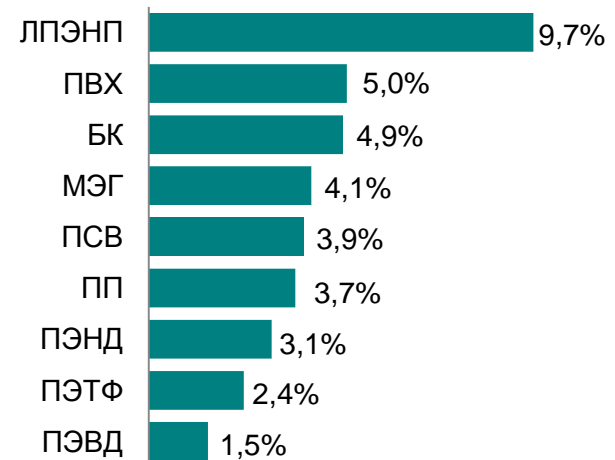
Предпосылки роста

Потребление на душу населения, кг



Прогноз роста потребления в России

среднегодовой темп роста, 2013-2020 гг.



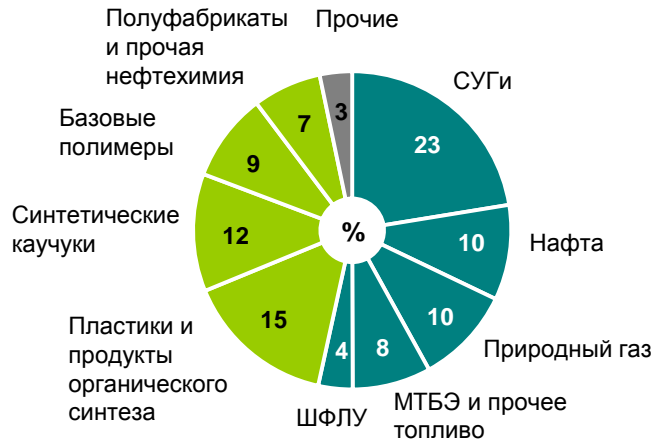
Источники: IHS, IISPR.

ШИРОКИЙ СПЕКТР ПРОДУКТОВ, РЫНКОВ СБЫТА И КЛИЕНТОВ



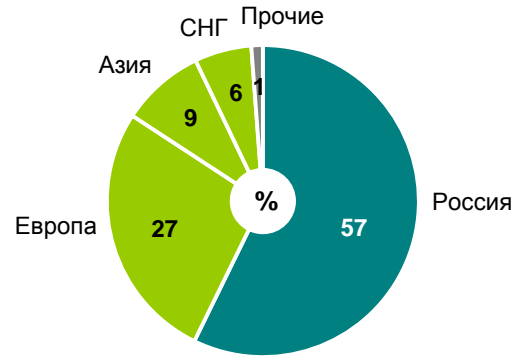
Структура выручки СИБУРа

По продуктам



По регионам

2013 г.



Концентрация клиентов

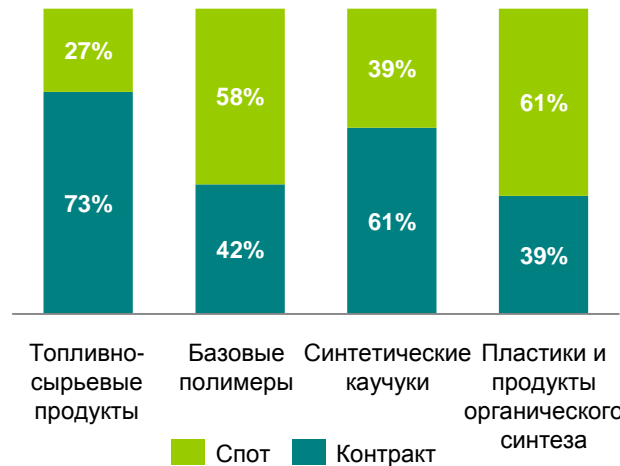
2013 г.



■ Топ-10 клиентов ■ Крупнейший клиент

Структура продаж: спот/контракт

2013 г.



Более 1 400 крупных клиентов...

...в 70 странах

...в разнообразных потребляющих отраслях

...при низком уровне концентрации клиентской базы

...и структуре продаж, сбалансированной по соотношению спот- и контрактных продаж



РАЗНООБРАЗИЕ ПОТРЕБЛЯЮЩИХ ОТРАСЛЕЙ И ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА РЫНКИ

Выручка ⁽¹⁾ в 2013 г., млрд руб.	96	27	22	23	32	42	19
	СУГ, нефтя, ШФЛУ	Природный газ	МТБЭ и прочие топливные добавки	Базовые полимеры	Синтетические каучуки	Пластики и продукты органического синтеза	Полуфабрикаты и прочее
Структура выручки в 2013 г.							
Ключевые драйверы рынка	<ul style="list-style-type: none"> Цикличность отрасли, мировые цены на нефть Затраты на транспортировку и экспортные пошлины 	<ul style="list-style-type: none"> Изменение регулируемых тарифов на природный газ Федеральной службой по тарифам России 	<ul style="list-style-type: none"> Внутренний рынок топливных добавок (модернизация нефтеперерабатывающей отрасли, введение стандартов ЕВРО, рост числа автомобилей) 	<ul style="list-style-type: none"> Импорто-замещение Спрос/предложение в конечных потребляющих отраслях 	<ul style="list-style-type: none"> Развитие автомобильной промышленности, в частности производства шин Цены на натуральный каучук 	<ul style="list-style-type: none"> Спрос/предложение в конечных потребляющих отраслях 	<ul style="list-style-type: none"> Цикличность отрасли, баланс спроса/предложения на соответствующие продукты нефтехимии
Корреляция с ценами на нефть	✓✓✓	✗	✓✓	✓	✓	✓	✓✓
Ключевые конечные потребители	<ul style="list-style-type: none"> Энергетика и коммунальное хозяйство Нефтехимия Топливная промышленность 	<ul style="list-style-type: none"> Энергетика и коммунальное хозяйство Минеральные удобрения 	<ul style="list-style-type: none"> Производство бензина Нефтехимия 	<ul style="list-style-type: none"> Товары повседневного спроса Строительство 	<ul style="list-style-type: none"> Автомобилестроение Строительство 	<ul style="list-style-type: none"> Товары повседневного спроса Химическая промышленность Строительство 	<ul style="list-style-type: none"> Нефтехимия Химическая промышленность Энергетика и коммунальное хозяйство

(1) Внешняя выручка.



ЭФФЕКТИВНАЯ МОНЕТИЗАЦИЯ СЫРЬЯ



△ Производственные активы СИБУРА

- (1) Долларов США на тонну.
- (2) Долларов США на тонну полиэтилена при расходном коэффициенте нефти 2,2х и без учета побочных продуктов пиролиза.
- (3) Долларов США на тонну полиэтилена.
- (4) Долларов США на тонну смеси пропана-бутана.
- (5) Долларов США на тонну олефинов при расходном коэффициенте смеси пропана-бутана 1,35х.



КОМАНДА ОПЫТНЫХ МЕНЕДЖЕРОВ



Дмитрий Конов

Генеральный директор
Председатель Правления



Павел Малый

Финансовый директор
Заместитель
Председателя
Правления



Владимир Разумов

Заместитель Председателя
Правления



Михаил Карисалов

Заместитель
Председателя
Правления



Кирилл Шамалов

Заместитель
Председателя
Правления

Трудовая деятельность

- Степень IMD MBA
- 10 лет в СИБУРе
- Профессиональный опыт включает позицию Управляющего директора в АКБ «Доверительный и инвестиционный банк»
- Степень Магистра Чикагской Школы Права
- 3 года в СИБУРе
- Профессиональный опыт включает позицию Главы инвестиционного банка UBS по России, Украине и Казахстану
- Более 40 лет в нефтехимии
- 12 лет в СИБУРе
- Профессиональный опыт включает позицию Заместителя Министра химической и нефтеперерабатывающей промышленности СССР
- 10 лет в СИБУРе
- Профессиональный опыт включает позицию Вице-президента – Руководителя Дирекции углеводородного сырья
- 5 лет в СИБУРе
- Профессиональный опыт включает позицию Специалиста-эксперта, консультанта департамента экономики и финансов Аппарата Правительства РФ и позицию Главного юрисконсульта по правовому обеспечению внешнеэкономической деятельности ОАО «Газпром»



ИСТОРИЯ СИБУРА

2003 – 2005

2006 – 2009

2010 – настоящее время

Создание фундамента для роста

- Февраль 2003 г.: А. Дюков назначен Генеральным директором
- Формирование ключевой команды менеджеров
- Оптимизация производственных процессов
- Реализация ряда мер по повышению эффективности (продажи, закупки, операционная деятельность)
- Разработка и внедрение централизованной системы управления цепочками поставок
- Реструктуризация организационной структуры: создание бизнес-единиц
- Консолидация активов
- Реструктуризация долга

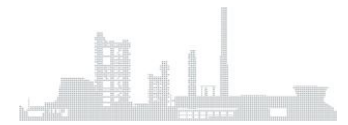
Становление в качестве лидера отрасли

- Декабрь 2006 г.: Д. Конов назначен Генеральным директором
- Разработка долгосрочной стратегии развития
- Формализация процедур и процессов для принятия инвестиционных решений
- Создание внутренних ресурсов по реализации инвестиционных проектов
- Оптимизация численности сотрудников
- Успешное преодоление мирового кризиса 2008-2009 гг.
- Модернизация и расширение мощностей топливно-сырьевого сегмента
- Создание ОАО «ТНК-ВР Холдинг»⁽¹⁾ и SolVin
- Выборочные M&A сделки

Последовательная реализация стратегии

- Л. Михельсон становится контролирующим акционером
- Продажа непрофильных активов (производство шин и минеральных удобрений)
- Модернизация системы управления цепочками поставок, совершенствование операционной деятельности
- Развитие и внедрение производственной системы СИБУРа, внедрение ERP-системы и модернизация IT-систем
- Создание международных СП (Reliance, Sinorec)
- Выборочные M&A сделки
- В марте 2014 г. СИБУР приобрел полный контроль над ООО «Юграгазпереработка», в прошлом СП с ОАО «НК «Роснефть»
- Завершение 5 крупных инвестиционных проектов (в т.ч. «Тобольск-Полимер»)
- В 2014 г. СИБУР приступил к реализации проекта «ЗапСибНефтехим»

(1) 30 июля 2013 г. ОАО «ТНК-ВР Холдинг» было переименовано в ОАО «РН Холдинг» после приобретения компанией ОАО «НК «Роснефть».



1. Обзор деятельности
2. Конкурентные преимущества
- 3. Стратегия**
4. Приложение



Обеспечение долгосрочного доступа к источникам сырья

- Расширение сотрудничества с нефтегазовыми компаниями через заключение долгосрочных контрактов и укрепление партнерства в рамках СП путем предложения эффективного решения по переработке побочных продуктов добычи нефти и газа
- Расширение инфраструктуры по переработке и транспортировке ПНГ и жидкого углеводородного сырья в Западной Сибири

Создание альтернативных каналов реализации избыточных объемов сырья через нефтехимию

- Строительство масштабных нефтехимических мощностей в непосредственной близости к сырьевой базе в Западной Сибири для обеспечения конкурентного преимущества для базовых полимеров СИБУРа
- Достижение более сбалансированной бизнес-модели для снижения зависимости от неустойчивых мировых рынков нефти и нефтепродуктов

Раскрытие потенциала роста на внутреннем рынке

- Укрепление позиций на внутреннем рынке нефтехимических продуктов на фоне
 - роста потребления на душу населения
 - замены традиционных материалов продуктами нефтехимии
 - импортозамещения

Повышение операционной эффективности

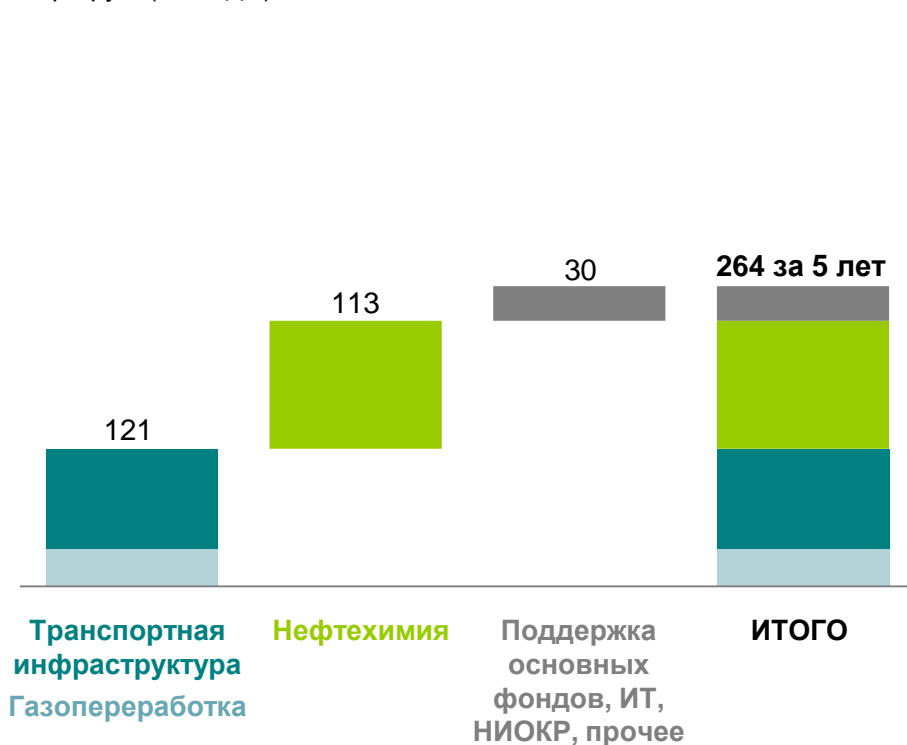
- Контроль над издержками
- Повышение эффективности и оптимизация структуры активов
- Оптимизация бизнес-процессов и функций, модернизация IT-инфраструктуры
- Выбор инвестиционных проектов, соответствующих стратегическим целям СИБУРа и с лучшей в отрасли отдачей на капитал

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРОГРАММА: НОВЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЦИКЛ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЦЕЛЕЙ



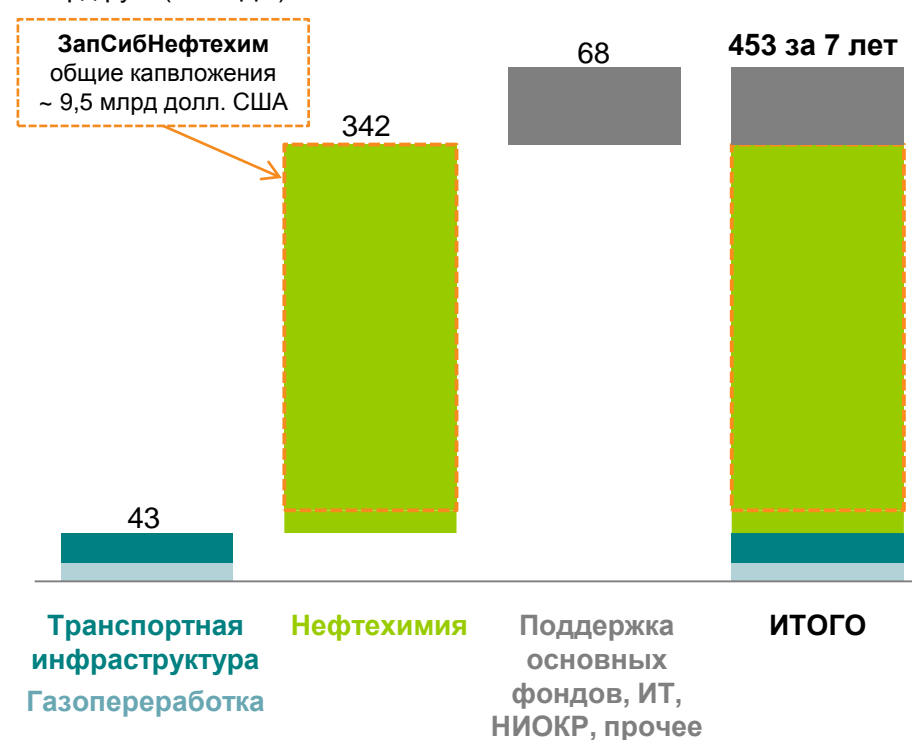
2009 – 2013Ф

млрд руб. (без НДС)



2014 – 2020П⁽¹⁾

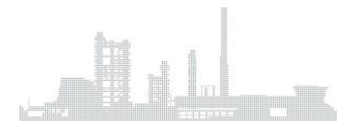
млрд руб. (без НДС)



Совет директоров СИБУРа одобрил инвестиционную программу на 2014 год в размере **74 млрд руб.** (без НДС)

Источник: Данные компании

(1) Включены инвестиционные проекты, одобренные Комитетом по инвестициям СИБУРа. В дополнение к этому, СИБУР оценивает возможность реализации ряда иных проектов, находящихся на различных стадиях рассмотрения. Таким образом, совокупные капитальные вложения СИБУРа могут превышать формально одобренные.



1. Обзор деятельности
2. Конкурентные преимущества
3. Стратегия
- 4. Приложение**

ОБШИРНАЯ ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА ОБЕСПЕЧИВАЕТ ЭФФЕКТИВНУЮ ПОСТАВКУ СЫРЬЯ



Существующие продуктопроводы

- Общая длина: 1 168 км
- Общая пропускная способность продуктопровода: до 4,8 млн тонн в год
- Две отдельных секции:
 - Северная: соединяет Губкинский ГПЗ⁽¹⁾, Муравленковский ГПЗ, Вынгапуровский ГПЗ и Ноябрьскую наливную эстакаду
 - Южная: соединяет Белозерный ГПЗ, Нижневартовский ГПЗ, Южно-Балыкский ГПЗ и Тобольскую ГФУ



Новый продуктопровод

- Строительство нового продуктопровода для транспортировки ШФЛУ протяженностью 1 100 км между Пуровским ЗПК⁽²⁾, Ноябрьской наливной эстакадой, Южно-Балыкским ГПЗ (около г. Пыть-Ях) и ГФУ в Тобольске
- Оценочная пропускная способность продуктопровода:
 - Около 4 млн тонн в год (Пуровский ЗПК – Ноябрьская наливная эстакада)
 - Около 5,5 млн тонн в год (Ноябрьская наливная эстакада – Южно-Балыкский ГПЗ)
 - Около 8,0 млн тонн в год (Южно-Балыкский ГПЗ – Тобольская ГФУ)
- Капитальные затраты: ~63 млрд руб. (без НДС)

Статус реализации проекта

- Построен весь продуктопровод, сопутствующая инфраструктура находится в статусе строительства
- В 2014 введены в эксплуатацию определенные секции, запуск всего продуктопровода запланирован на 2015 год
- Общий статус проекта на 1 июля 2014 года: 94%:



ТОБОЛЬСК-НЕФТЕХИМ: СУЩЕСТВУЮЩИЕ И НОВЫЕ МОЩНОСТИ



Основные действующие производственные объекты

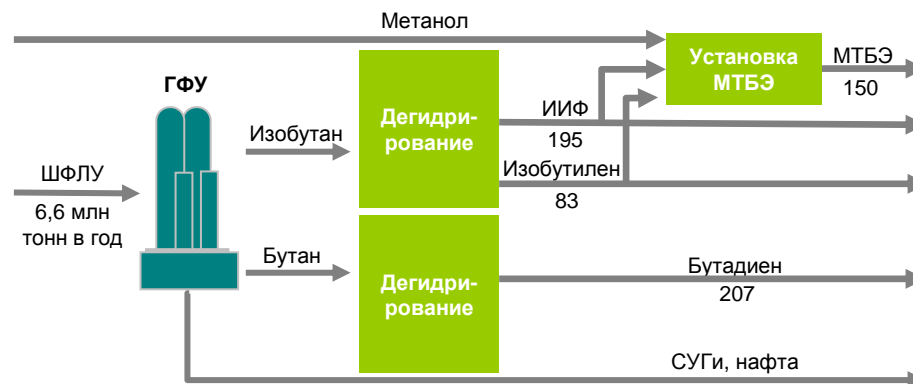
- Газофракционирующая установка ГФУ-1:
 - Мощность переработки ШФЛУ: 3,8 млн тонн в год
 - Ввод в эксплуатацию в 1984 г.
 - Последняя модернизация в 2011 г.
 - Поставки ШФЛУ по продуктопроводу Пуровск – Пыть-Ях – Тобольск, в том числе с Южно-Балыкского ГПЗ
- Установка по производству МТБЭ:
 - Мощность: 150 тыс. тонн в год
 - Ввод в эксплуатацию в 1997 г.
 - Последняя модернизация в 2011 г.
- Производство полуфабрикатов:
 - Мощность производства бутадиена: 207 тыс. тонн в год
 - Мощность производства изобутилена: 83 тыс. тонн в год
 - Мощность производства изобутан-изобутиленовой фракции (ИИФ) – 195 тыс. тонн в год, последняя модернизация в 2013 году

Расширение и строительство новых объектов в 2014 году

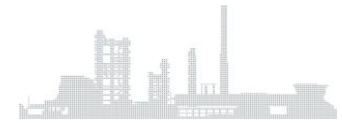
- Строительство второй газофракционирующей установки (ГФУ-2):
 - Расширение мощности переработки ШФЛУ до 6,6 млн тонн в год
 - Возможность переработки сырья, поставляемого по новому продуктопроводу
 - Бюджет проекта: ~ 14 млрд руб. (без НДС)
 - Ввод в эксплуатацию: в 2014 г.
- Строительство установки азеотропной осушки и очистки пропановой фракции от метанола
- Расширение железнодорожной инфраструктуры

Схема производства

тыс. тонн в год



ТОБОЛЬСК-ПОЛИМЕР – ВАЖНЫЙ ЭТАП В РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ СИБУРА



Описание проекта

- Проектная мощность:
 - Дегидрирование пропана: 510 000 тонн пропилена в год
 - Производство полипропилена (ПП): 500 000 тонн в год
- Участники – ведущие международные компании:
 - Лицензиары: UOP, INEOS
 - EPC подрядчики: Tecnimont, LINDE
- Бюджет проекта: ~64 млрд руб. (без НДС)

Стратегическая значимость для СИБУРа

Доступ к привлекательной сырьевой базе

- Растущие объемы ШФЛУ, практически «запертые» в регионе
- Эффективная доставка ШФЛУ в Тобольск по собственному продуктопроводу
- Монетизация ресурсов через нефтехимическое производство

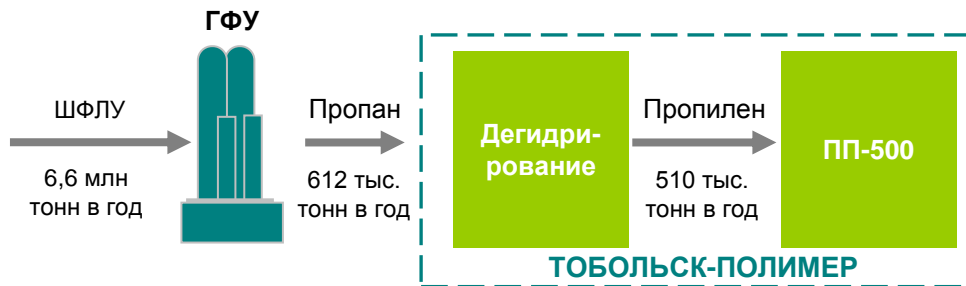
Синергии с существующим производством

- Общая с действующей производственной площадкой (Тобольск-Нефтехим) инфраструктура
- Близость к основному центру переработки сырья СИБУРа – Тобольской ГФУ

Потенциал нефтехимических рынков

- Рост потребления ПП в России и СНГ, замещение импорта
- Доступ к ключевым экспортным рынкам в Европе и Азии

Схема производства



Стратегическая значимость для РФ

- Вклад в развитие российской экономики, в том числе за счет производства высококачественных материалов, необходимых для модернизации инфраструктуры страны
- Вклад в развитие экономики региона, в том числе за счет создания примерно 1 000 новых рабочих мест (включая сторонние и обслуживающие организации)
- Тобольск-Полимер входит в перечень приоритетных для государства проектов в своем регионе
- Тобольск-Полимер – участник государственной программы по утилизации ПНГ